



PROGRAMME DE CONVERSION

Si vous choisissez Orgill comme fournisseur,
la transition se fait en douceur.

Une transition en douceur

Un spécialiste, merchandisage au détail travaille en étroite collaboration avec vous pour éviter que la conversion ne cause d'interruption de service dans votre magasin.

« Nous savons ce qui fonctionne pour nous dans notre petite ville, nous ne ressentons donc pas le besoin d'être comme les autres magasins. Avec Orgill, nous conservons notre autonomie. Le service à la clientèle de notre entreprise occupe beaucoup d'importance et contribue à la croissance de nos relations d'affaires. C'est le même service individuel que nous avons maintenant avec Orgill, mais qui nous manquait par le passé. »

Pete Klingbeil

Klingbeil Lumber Co.
Medford, Wisconsin



Faire le premier pas

Après avoir décidé d'adopter Orgill comme principal fournisseur, les employés de Orgill affectés aux conversions travailleront avec vous en toute transparence pour réaliser la transition.

L'expérience de milliers de conversions a permis aux spécialistes, merchandisage au détail de Orgill de développer un système pour faciliter le plus possible le passage à Orgill.

Bien armés de bases de données informatisées, ils peuvent comparer les stocks des principaux distributeurs et coopératives avec ceux de Orgill.

Mise à jour de vos systèmes

Afin d'établir les bases d'une conversion réussie, Orgill travaille avec votre fournisseur de système de point de vente et vous-même pour extraire des données d'inventaire.

Un fichier de ces données fera l'objet d'une référence croisée pour l'analyse des stocks, de l'historique de ventes, des UGS à faible roulement et des catégories manquantes.

Orgill vous communiquera ensuite les résultats et des recommandations, dont le programme Smart Start qui facilite le processus de conversion. Smart Start est un



« Nous avons choisi Orgill parce que c'était l'option qui nous convenait le mieux. Orgill dispose d'un vaste éventail de produits dont nous avons besoin pour bien servir notre clientèle, et offre le soutien au détail. »

Norm Breault

Kelly Lake Building Supplies
Sudbury, Ontario

programme d'échange de fournisseurs qui peut vous aider à remplacer vos assortiments par ceux distribués par les entrepôts de Orgill, vous donnant ainsi l'occasion de rafraîchir vos catégories, à une fraction du coût d'une commande de nouveaux assortiments.

Orgill vous aidera à réviser votre stratégie de prix de détail tout en jetant un regard sur vos marges de détail pour s'assurer que vos prix sont adaptés à votre marché. Une fois la vérification terminée, un nouveau fichier pour la conversion sera téléchargé, conjointement par votre fournisseur de système de point de vente et vous-même, sous la coordination de Orgill.

Aménagement du magasin

À ce stade, le spécialiste, merchandising au détail de Orgill communique avec vous pour fixer une date pour l'aménagement du magasin. Le processus de conversion inclut l'étiquetage de tablette et le merchandising des nouveaux assortiments Smart Start, et nous nous assurons que toutes les données de votre système de point de vente sont à jour. L'ensemble du processus peut être terminé en une semaine, minimisant ainsi l'impact sur les affaires courantes du détaillant.



Les importantes bases de données de références croisées de Orgill facilitent la mise à jour de votre inventaire avec les produits Orgill.



Un nouveau départ

Pour certains, la conversion est considérée comme un obstacle; pour Orgill, c'est un défi.

« Avant de transférer chez Orgill, nous avons vérifié les prix et l'éventail de produits. Nous avons réalisé que les prix Orgill sont très concurrentiels et que leur gamme de produits est plus étendue que ce à quoi nous avons accès auparavant. Notre décision fut facile à prendre. »

Brad Hickey

Hickey's TIMBER MART
St. John's, Newfoundland



Laissez-nous le soin de vous démontrer à quel point choisir Orgill sera la meilleure décision d'affaires que vous aurez prise.



Le processus de conversion de Orgill vous permet de vérifier vos stocks, pour vous aider à mieux cerner les performances de vente de votre entreprise, l'étendue de votre éventail et vos prix de détail. Orgill propose de nombreux programmes pour analyser ces différentes facettes de votre entreprise.

- **Smart Start:** ce programme vous donne accès aux assortiments des fournisseurs en entrepôt, en équilibrant l'inventaire dans n'importe quelle catégorie
- **Hardware 101:** ce programme vous permet de vous assurer d'avoir les produits de base des catégories nécessaires afin que votre magasin soit considéré comme une « alternative valable » par les consommateurs dans un rayon en particulier.
- **Prix spécifiques au marché:** ce programme fixe des prix variables dynamiques pour maximiser les marges et positionner votre magasin dans une image de prix concurrentiels dans votre marché.
- **Signalisation et habillage:** Orgill offre une solution complète en aménagement de magasin, incluant les rayonnages, la signalisation et l'habillage, adaptés à votre magasin.
- **Achats impulsifs:** présentoirs de comptoir ou en vrac, piles ou bandes à pince, Orgill propose des suggestions pour tous les rayons de votre magasin.

Pour plus d'informations sur le programme signalisation personnalisée, communiquez avec le service à la clientèle au 1-888-742-8417.